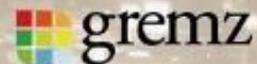


株式会社グリムス 2017 中期経営計画



あたらしい電気で、感動と喜びを。

Produced by “Energy Solution Company” gremz,Inc.



2017年6月28日

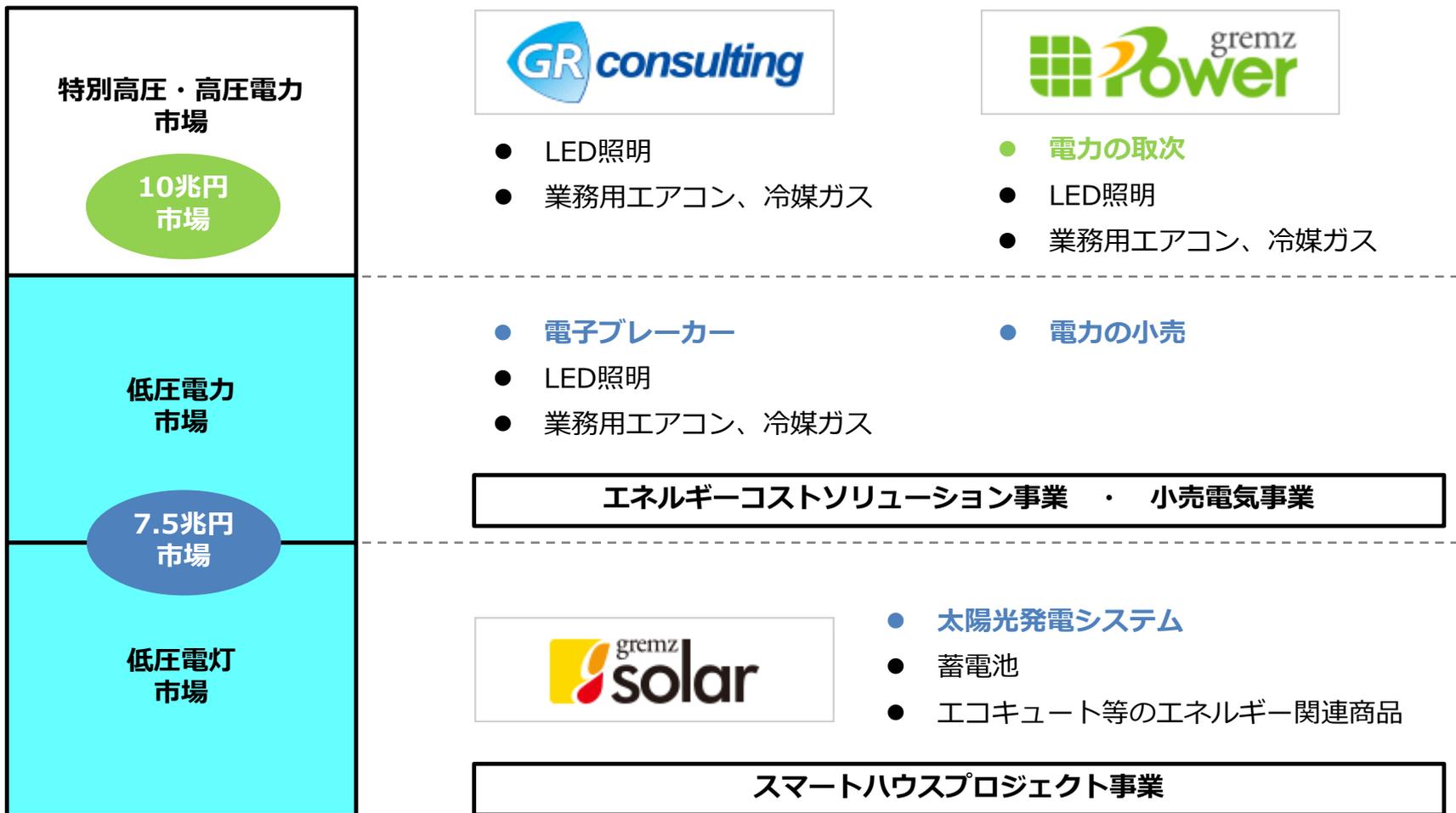
「あたらしい電気で、感動と喜びを。」

2016年4月に電力の小売が全面自由化され、電力需要家は電気を選んで購入することが可能となりました。

グリムスグループはこれまで、エネルギーに関する商品・サービスをお客様に提供して事業を拡大してまいりました。

そして、2016年12月より開始した小売電気事業をさらに大きく推進させ、あたらしい電気で感動と喜びを目指すエネルギーソリューションカンパニーとして、今後もさらに成長し続けてまいります。

電力小売全面自由化により、電力市場は拡大。
当社グループは低圧から高圧までの全ての領域で、商品・サービスをラインナップ。



当社グループの強みは、
「豊富な顧客基盤」と「高い顧客満足度」を活かした「成長分野への展開力」

豊富な顧客基盤	
低圧需要家（電子ブレーカー）	約4万2千件
高圧需要家（電力取次）	約1,400件
一般家庭（太陽光発電）	約1万2千件



高い顧客満足度
既存顧客（低圧需要家）へ 小売提案を行う際の 他の電力各社からの乗り換え率 約80%



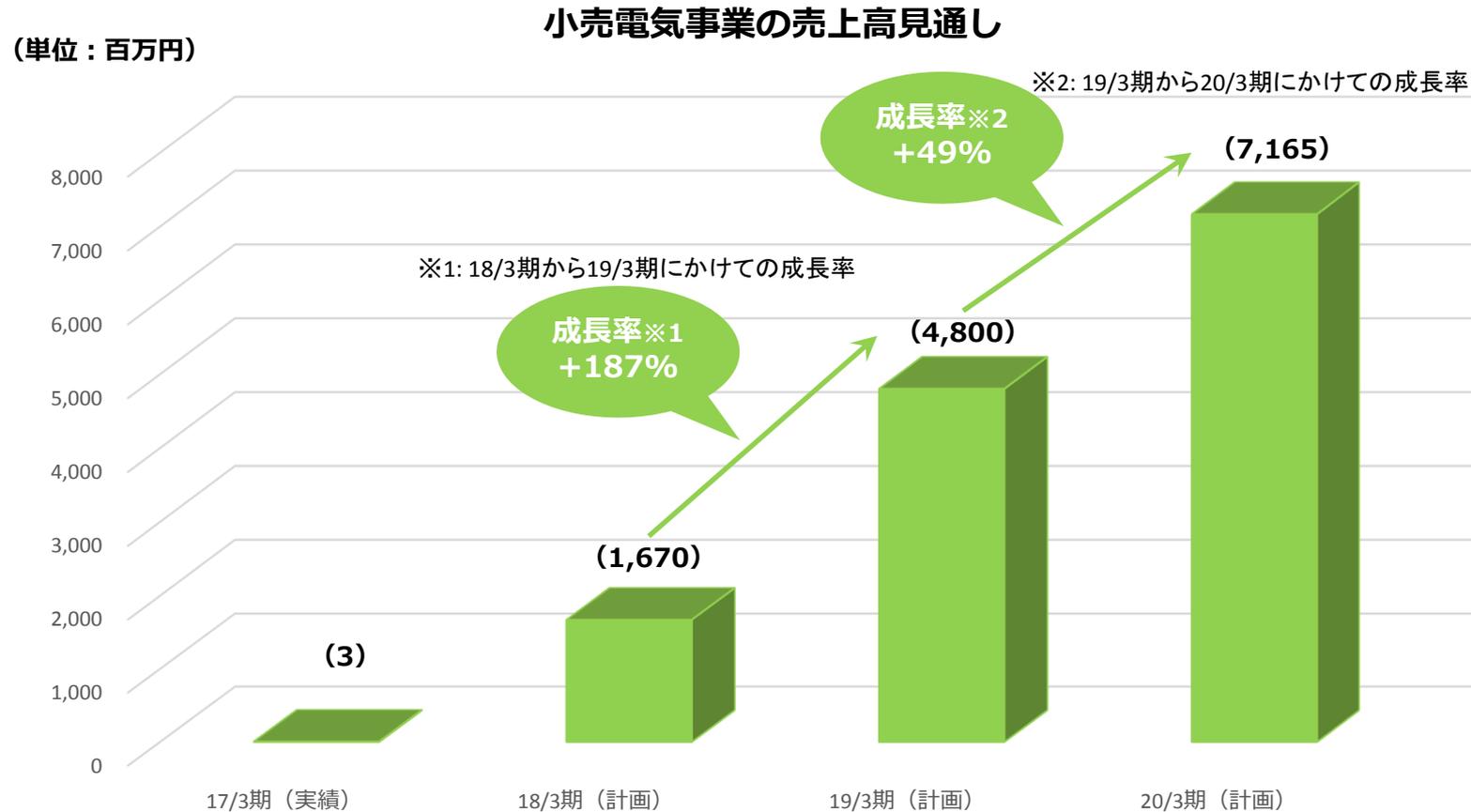
成長分野への展開力
住宅用太陽光発電の2019年問題により、 蓄電池市場が急拡大 販売約1千台／市場約4万台（2016年）

事業毎に成長戦略を遂行し、グループ全体でバランスの取れた成長を実現する。

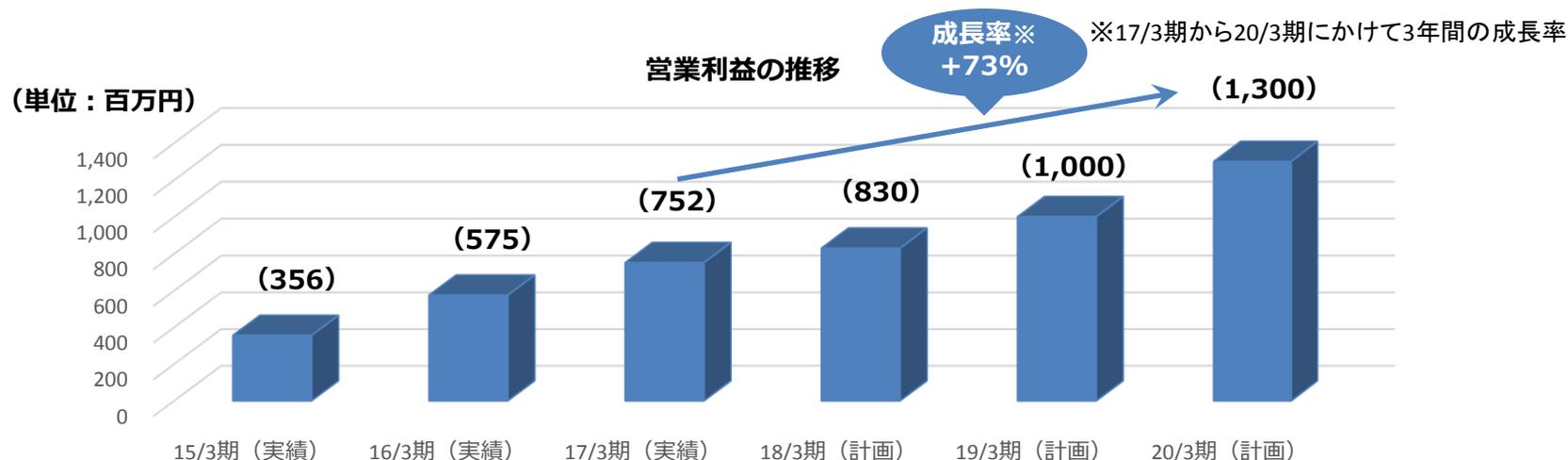
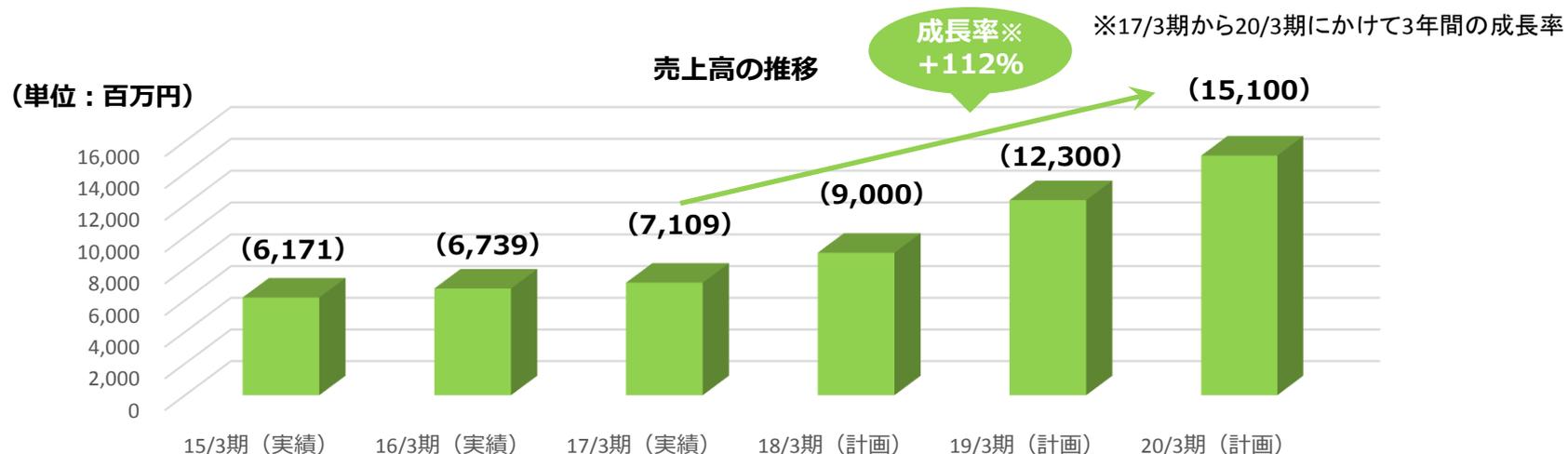
エネルギーコストソリューション事業	<p>電力基本料金削減コンサルティング（電子ブレーカー）の拡充</p> <p>リプレイス販売、LED照明等、電力小売へのクロスセルにより、収益力の増強を図る。</p> <p>電力取次の推進</p> <p>ストック収益を強化し、収益基盤の拡大を図る。</p>
スマートハウスプロジェクト事業	<p>提携販売の推進</p> <p>ハウスメーカー等との業務提携により、提携先のOB顧客に販売を行うなど、収益機会の拡大を図る。</p> <p>VPP（バーチャルパワープラント）（※）の活用</p> <p>より安価で、家庭でも幅広い電力のマネジメントができるよう、お客様にVPPの活用をしていただき、顧客満足度の向上を図る。</p>
小売電気事業	<p>顧客基盤を活用した販売の推進</p> <p>既存顧客への販売にて約80%の成約率を実現していることから、これからも販売を推進し、ストック収益の強化につなげ、収益基盤の拡大を図る。</p>

※VPP：分散して存在するエネルギーリソース（太陽光発電・蓄電池等）を統合制御し、あたかも一つの発電所のように機能させるもの。

小売電気事業は、電子ブレーカー顧客へのクロスセルで順調な拡大を見込む。

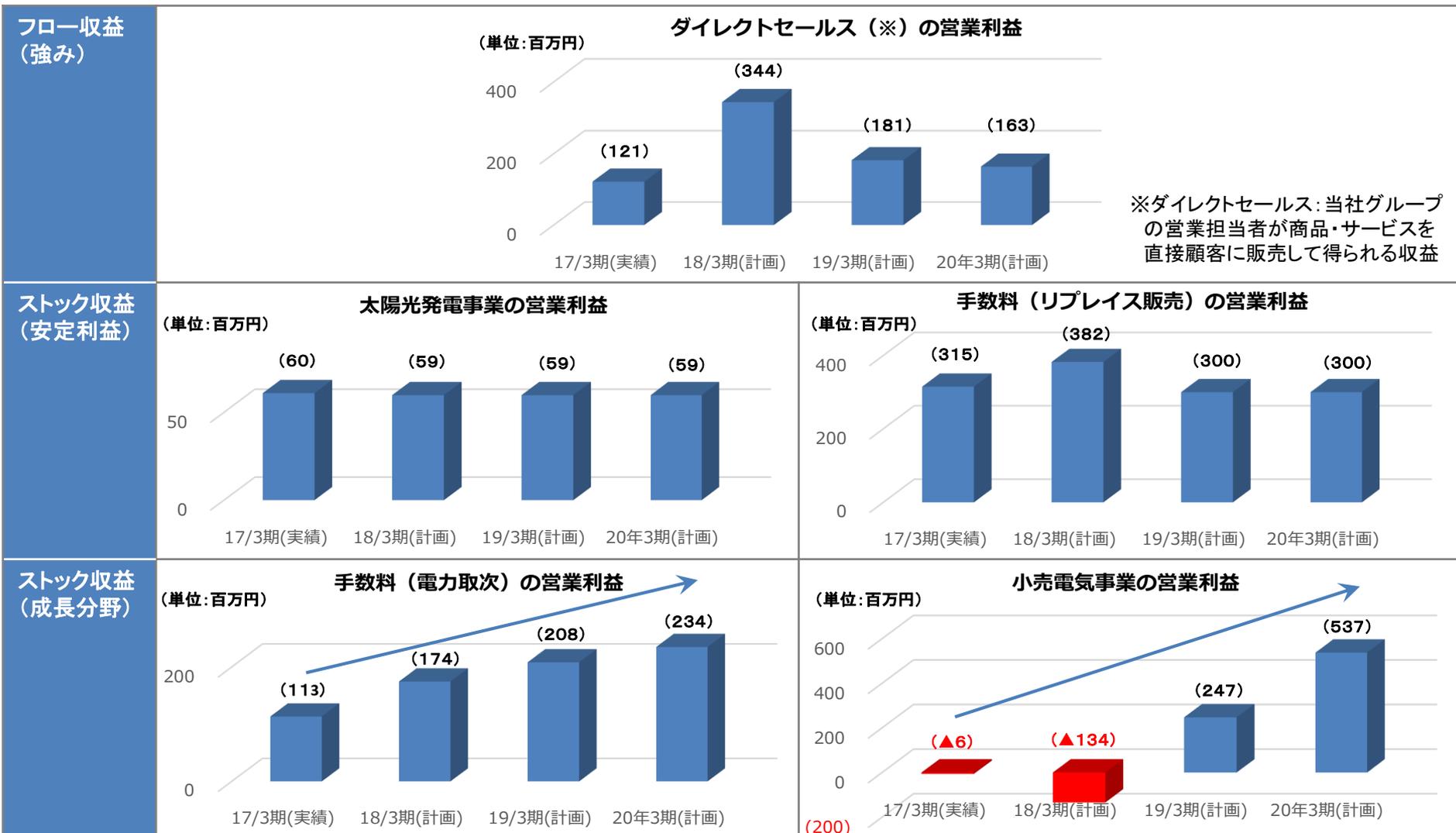


小売電気事業の寄与により売上高が拡大し、
2019年3月期には、売上高100億円超え、営業利益10億円超えを見込む。



7. 営業利益の内訳

当社グループの強みである直接セールスのフロー収益を梃子に、電力取次と小売電気事業のストック収益を成長させ、グループ全体の持続的成長を図る。



すべての人に感動と喜びを Filling the World with Inspiration and Joy

変化する環境の中で常に感謝、応援され永続的に社会と共存する企業群を目指します。
情報格差をなくし高い価値の普及に尽力し、豊かで安心して暮らせる社会の構築に寄与します。

経営ビジョン

顧客

お客様が当社グループからのサービスを安心して享受出来る企業群を目指します。

社員

社員が当社に勤めることを誇りに思い、自分の人生を懸けて働ける企業群を目指します。

株主

株主様にとって当社の成長が永続的な喜びとなる企業群を目指します。

社会

常に社会のニーズを敏感に察知し、求められた価値を提供する企業群を目指します。

本資料に関するお問い合わせ

TEL 03-5769-3500

ir@gremz.co.jp

(免責事項)

本資料は、金融商品取引法上のディスクロージャー資料ではなく、その情報の正確性、完全性を保証するものではありません。また、特定の商品についての募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料に記載された見解、見通し、ならびに予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、今後、予告なしに変更されることがあります。予めご了承ください。